

....., dn.12. 2007 r.

OFERTA WYKONAWCY
NA
DOSTAWĘ I WYŁADUNEK LEKKIEGO OLEJU OPAŁOWEGO
DO PUBLICZNEGO GIMNAZJUM W PRZYSUSZE

Dane dotyczące Wykonawcy:

Nazwa Wykonawcy.....
Siedziba/adres.....
.....
Miejsce i numer rejestracji lub wpisu do ewidencji.....
.....
Numer telefonu/faksu.....
Numer REGON.....
Numer NIP.....

Dane dotyczące Zamawiającego:

Nazwa Zamawiającego **Publiczne Gimnazjum**
Siedziba/adres **26-400 Przysucha ul. Warszawska 45**.....
Numer telefonu **(048) 675 25 85**.....
Numer faksu **(048) 675 01 51**.....
Numer REGON **67-19-58-410**.....

Nawiązując do ogłoszenia o przetargu nieograniczonym z dnia na: dostawę i
wyładunek lekkiego oleju opałowego

I. Oferuję dostawę i wyładunek lekkiego oleju
opałowego..... (nazwa handlowa oleju)
produkowanego przez(podać nazwę
producenta)
w ilości do litrów w okresie 0d 01.01 2008 do 31.12.2008 r. na ogólną
wartość zł
brutto /słownie:
...../

1. Obliczenie ceny jednostkowej.

Wszystkie obliczenia cen przyjmujemy z zaokrągleniem do dwóch miejsc po przecinku zgodnie z zasadami rachunkowości.

a/ Cena jednostkowa netto przyjęta do obliczenia ceny ofertowej:

$$C_j = C_p - W_r$$

gdzie:

C_j – cena jednostkowa netto 1 litra oleju

C_p – cena jednostkowa netto 1 litra oleju producenta - PKN ORLEN na dzień 20 grudnia 2007 r.

W_r – współczynnik regulujący cenę w okresie umowy

$$C_j = \dots\dots\dots - (\dots\dots\dots)$$

$$C_j = \dots\dots\dots$$

b/ Współczynnik regulujący cenę:

$$W_r = C_{p(20.12.2007)} - C_o$$

gdzie:

W_r – współczynnik regulujący cenę

C_p – cena jednostkowa netto producenta PKN ORLEN na dzień 20 grudnia 2007 r.

C_o – cena jednostkowa netto 1 litra proponowana w ofercie

$$W_r = \dots\dots\dots - \dots\dots\dots$$

$$W_r = \dots\dots\dots$$

W_r jest kwotą stałą, która będzie obowiązywać w okresie związanym podpisaną umową przy każdorazowej dostawie oleju.

c/ cena jednostkowa brutto:

$$C_{j \text{ brutto}} = C_j + \text{podatek VAT}$$

cena jednostkowa netto C_j -

podatek VAT: stawka, wartość

cena jednostkowa brutto 1 litra

2. Za cenę oferty przyjmuje się łączną wartość oferty brutto (z podatkiem VAT).

Wykonawca obliczy cenę oferty (maksymalną możliwą wartość wynagrodzenia) poprzez wypełnienie kosztorysu ofertowego.

$$\text{Wartość oferty} = \text{ilość oleju} \times \text{cena jednostkowa brutto}$$

$$\text{Wartość oferty} = \dots\dots\dots$$

Słownie brutto.....

II. W okresie realizacji dostaw stosować będziemy stałą kwotę (W_r – wskaźnik regulacji cen) obowiązującą przy każdorazowej dostawie oleju.

3. Dopuszcza się zmiany cen na w/w produkty naftowe tylko w przypadku zmian cen przez producentów lub akcyzy ustalonej przez organy państwowe.

Oświadczenie dotyczące postanowień specyfikacji istotnych warunków zamówienia.

1. Oświadczamy, że zapoznaliśmy się ze specyfikacją istotnych warunków zamówienia, nie wnosimy żadnych zastrzeżeń oraz uzyskaliśmy informacje niezbędne do przygotowania oferty.

2. Oświadczamy, że uważamy się za związanych z ofertą przez czas wskazany w Specyfikacji Istotnych Warunków Zamówienia.

3. Oświadczamy, że załączone do specyfikacji istotnych warunków zamówienia warunki udziału w postępowaniu oraz postanowienia umowy zostały przez nas zaakceptowane bez zastrzeżeń i zobowiązujemy się, w przypadku wyboru naszej oferty, do zawarcia umowy w miejscu i terminie wyznaczonym przez Zamawiającego.

Na potwierdzenie spełnienia wymagań do oferty załączamy wymagane dokumenty i oświadczenia:

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....
(podpis i pieczęć upoważnionego
przedstawiciela oferenta)